「起業」とは会社を作ることだと思っていませんか? いいえ。起業とは「事業」を創ることです。 はじめの一歩を踏み出すあなたに

2018

国の認定を受けた【特定創業支援事業】

- ☑ 地元で学べる
- ☑ 日曜日に学べる
- ☑ 全5回 10.000 円
- 時 6/24 7/8 7/22 8/5 8/19 毎回 9:15 ~ 17:00
- ●会場 我孫子南近隣センター (けやきブラザ)、我孫子市生涯学習センター (アビスタ) ※詳細は裏面参照
- ●参加費 10,000 円 (5 日間で) 初日に現金で徴収 ●定 員 30 名
- ●対象 起業を目指す方ならどなたでも

創業者が身に着けるべき知識・ノウハウのエッセンスを短期間で効果的に習得できるコースです。

この事業は国の認定を受けた【特定創業支援事業】です

特定創業支援事業を受けた創業者への支援

我孫子市が交付する特定創業支援事業の講座を受けたことの証明書 によって次の支援を受けることができます。

(1) 登録免許税の軽減

認定を受けた特定創業支援事業の支援を受けて創業を行おうと する方が株式会社を設立する際、登記にかかる登録免許税が軽 減(資本金の0.7%→0.35%) されます。

※最低税額は15万円のところ7.5万円に減額

(2) 信用保証枠の拡充

無担保、第三者保証人なしの信用保証協会の創業関連保証の枠 が 1,000 万円から 1,500 万円に拡充されます。

(3) 信用保証枠の特例

創業2ヶ月前から対象となる創業関連保証の特例について、事 業開始6ヶ月前から利用の対象になります。

(4) 日本政策金融公庫の「新創業融資制度」の要件拡充

- ①今まで日本政策金融公庫の「新創業融資制度」の利用について は、自己資金(開業資金総額)10分の1以上有することが利 用要件となっていましたが、特定創業支援事業の証明書を得た 創業希望者や創業者(税務申告2期未満の者)は自己資金要件 を満たすものとみなし、本制度の申込ができます。
- ②新規開業支援資金の貸付利率の引き下げ 女性、若者(35歳未満)、シニア(55歳以上)の方で、新たに 事業を始める方や事業開始後概ね7年以内の方が対象
- (5) 我孫子市創業支援補助金の対象(市施策メニュー) 市内の空きテナント等を利用して事業をスタートする方に対 し、賃料の一部が補助されます。





私たち講師陣がお待ちしています

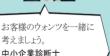
あなたの強みを見つけ、 起業プランを練り上げる お手伝いをします。 キャリアコンサルタント 吉﨑英伸

川村由里子

社会保険の仕組みを 分かりやすく説明します。

社会保险労務士

SWOT 分析でじっくり 方向を定めましょう。 中小企業診断士 小林 昭文



鴨志田栄子



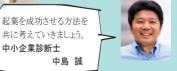
考えましょう。



数字が苦手でも経営者には 最低限の税務知識が必要 ですよ。 海老原玲子



ゼロからでも大丈夫。 しっかり学んでいただきます。 木川敏子





■主 催 NPO 法人 ACOBA、我孫子市

カリキュラム、受講申込表は裏面にあります

- ■申込・問合せ先 NPO 法人 ACOBA 〒270-1151 我孫子市本町 3-4-17
- ■TEL: 04-7181-9701 FAX: 04-7185-2241 E-mail: acoba@key.ocn.ne.jp
- ■参加費は最初の受講日にお支払いいただきます
 ■昼食は各自ご用意ください

2018 実践創業塾 CURRICULUM

あなたの起業を支援します!!

けやき9F

アビスタ2F

アビスタ2F (日)

Seminar

事業計画の立て方

・経営理念

けやき8F

アビスタ2F

9:15

Seminar

- ・オリエンテーション
- 自己の棚卸
- ・起業分野の見つけ方

Case Study 1

・創業者に聞く!

Seminar

起業の心構え

Group Discussion

・自分の夢を語り合い、 刺激と気付きを得る

Seminar

- ・お客様視点の マーケティング戦略
- ・内部・外部環境分析 による市場機会の発見

我孫子市の創業支援制度

資金計画の立て方 資金調達

Seminar

・労務管理・社会保険の基礎 助成金

Case Study 3

・創業者に聞く!

Seminar

・開業までの準備とお客様づくり

Training

・ビジネスプラン作成演習

Seminar

・税務・経理知識等について

(日)

法人の設立手続き

Training

- ・ビジネスプラン作成演習 &発表
- 修了証授与

17:00

・創業者に聞く! **Gathering**

・参加者交流会 講座終了後別会場にて 費用別途

Case Study 2

- ・知識の習得以上に、色々な方と交流が出来て良かったです。
- 仲間ができて良かったです。

仲間と協力して様々な事ができる事が見えてきました。

- 一人で不安だった気持ちが和らぎました。
- マーケティング面も考慮できるようになりました。
- 視野が広がった。

6 創業塾卒業生の声

- ・受講期間中に講師や参加者から刺激を受け、自身の WEB サイトに ネットショップまで開設でき、大変感謝しています。
- ・受講したことで、自身の事業の明確化ができた。また今後の方向性が分かってきました。
- ・グループワークでの違った職種の方々との交流がとても良い勉強になりました。
- ・当初の自身の起業プランでは足りない部分が分かって良かったです。

- Case Study 登壇者



Case Study 1 村山隆史さん コネクト代表



Case Study 2 稲川久実さん マンガ家・ マンガ広告ディレクター

講談社ヤングマガジン GAG 大賞入選でマン ガを 6 ビジネ 県東葛 販促マ 卦ける。 ゛ジネス える人

......



Case Study 3 黒葛原英樹さん 賃貸不動産管理業

大手 FC 不動産会社に 14 年勤続し、2016 年 4月に我孫子市へ転入。5月に(株)トータル ライフパートナーズを設立し、その後、本格 起業コースを卒業。起業してからは300人の 経営者と出会い、仲間を増やしながら地域活 性を夢見るルーキー社長。

までFAXし

谷市で人脈を広げるうちに【地域】や【ネットワーク】の大切さを学び、2013 年 10 月に印刷請負会社としてコネクトを創業。 2016 年 8 月に経営理念である【『伝えること』と『繋げること』で地域に貢献します】を具現化したサービス、東葛地域情報ポータルサイ	ガ家デビュー。マンガ誌で 4 コママン 年間連載。2007 年に雑誌マンガから ス広告マンガに完全転向。現在、千葉 地区の事業主を中心に、年間 60 社の ンガ市場を開拓し、企画制作を手担 2011 年に地元の異業種交流会「柏ビ
化したサービス、東葛地域情報ポータルサイト『まちしるべ』の運用をスタート。 NPO法人 Mamacan (松戸) の理事も務める。	2011 年に地元の異業種交流会 「柏ビ 交流会」 を立ち上げ、毎月 50 名を超 気交流会に成長。

受講申込票	FAX 送付先:04-7185-2241
氏 名:	
住 所:	
電話番号:	携带電話:
E-mail:	
現在の職業:	
創業はいつ頃の予定ですか?: □既に開業	□半年以内 □1 年以内 □未定
創業予定の業種は?: □サービス美	業 □飲食業 □小売業 □IT関連 □不動産業
□その他() □未定
コメント (起業に関する思いを自由にお書きください)	