

我孫子で唯一の起業塾

2019 実践創業塾

今年も始まります！ 国の認定を受けた【特定創業支援等事業】

マーケティング、資金調達、事業計画、労務管理、税務知識、法人設立、開業手続など創業に必要な知識や創業時に行うべきことを万遍なく学ぶことができる密度の濃い4日間です

- ✓ 地元で学べる
- ✓ 日曜日に学べる
- ✓ 全4回 8,000円

●日時 6/16, 6/30, 7/14, 7/28 毎回 9:15~17:00

●会場 我孫子市生涯学習センター（アビスタ）

●参加費 8,000円（4日間で）初日に納付書配布

●定員 30名

●対象 起業を目指す方ならどなたでも
ただし4日間全て出席できる方



この事業は国の認定を受けた【特定創業支援等事業】です

特定創業支援等事業を受けた創業者への支援

我孫子市が交付する特定創業支援等事業の講座を受けたことの証明書によって次の支援を受けることができます。

(1) 登録免許税の軽減

認定を受けた特定創業支援等事業の支援を受けて創業を行うとする方が株式会社を設立する際、登記にかかる登録免許税が軽減（資本金の0.7%→0.35%）されます。

※最低税額は15万円のところ7.5万円に減額

(2) 信用保証枠の拡充

無担保、第三者保証人なしの信用保証協会の創業関連保証の枠が1,000万円から1,500万円に拡充されます。

(3) 信用保証枠の特例

創業2ヶ月前から対象となる創業関連保証の特例について、事業開始6ヶ月前から利用の対象になります。

(4) 日本政策金融公庫の「新創業融資制度」の要件拡充

①今まで日本政策金融公庫の「新創業融資制度」の利用については、自己資金（開業資金総額）10分の1以上有することが利用要件となっていたが、特定創業支援等事業の証明書を得た創業希望者や創業者（税務申告2期末満の者）は自己資金要件を満たすものとみなし、本制度の申込ができます。

②新規開業支援資金の貸付利率の引き下げ

女性、若者（35歳未満）、シニア（55歳以上）の方で、新たに事業を始める方や事業開始後概ね7年以内の方が対象

(5) 我孫子市創業支援補助金の対象（市施策メニュー）

市内の空きテナント等を利用して事業をスタートする方に対し、賃料の一部が補助されます。

あなたの強みを見つけ、
起業プランを練り上げる
お手伝いをします。
キャリアコンサルタント
吉崎英伸



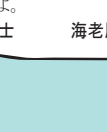
SWOT分析でじっくり
方向を定めましょう。
中小企業診断士
小林 昭文



お客様のウォンツと一緒に
考えましょう。
中小企業診断士
鴨志田 栄子



数字が苦手でも経営者には
最低限の税務知識が必要
ですよ。
税理士
海老原 玲子



社会保険の仕組みを
分かりやすく説明します。
社会保険労務士
堀田 真紀子



起業を成功させる方法を
共に考えていきましょう。
中小企業診断士
中島 誠



ゼロからでも大丈夫。
しっかり学んでいただきます。
行政書士
木川 敏子



私たち講師陣がお待ちしています

■主催 NPO 法人 ACOBA、我孫子市

カリキュラム、受講申込表は裏面にあります

■申込・問合せ先 NPO 法人 ACOBA 〒270-1151 我孫子市本町 3-4-17

■TEL: 04-7181-9701 FAX: 04-7185-2241 E-mail: acoba@key.ocn.ne.jp

■参加費は初日にお渡しする納付書でお支払いください

■昼食は各自で用意ください

	6/16 (日)	6/30 (日)	7/14 (日)	7/28 (日)
9:15	Seminar ・オリエンテーション ・起業の心構え ・自己の棚卸 ・起業分野の見つけ方 ・内部・外部環境分析による市場機会の発見	Seminar ・お客様視点のマーケティング戦略 ・事業計画の立て方① 経営理念 ・事業計画の立て方② 具体的な書き方 ・資金調達的手段	Seminar ・労務管理・社会保険の基礎 助成金	Seminar ・税務・経理知識等について ・我孫子市の創業支援制度 ・法人の設立手続き
	Case Study 1 ・創業者に聞く!		Case Study 2 ・創業者に聞く!	
17:00	Gathering ・参加者交流会 講座終了後別会場にて 費用別途 (¥3,240)		Seminar ・日本政策金融公庫の融資制度解説 ・開業までの準備とお客づくり	Training ・ビジネスプランの発表 ・修了証授与
	初日に交流会があります! 起業後のネットワークに不可欠な人脈づくりに役立ててください。 創業塾卒業生の声 ・講師や参加者から刺激を受けた ・視野が広がった ・当初の起業プランでは足りない部分があった ・自身の事業の明確化ができた ・今後の方向性が分かってきた ・一人で不安だった気持ちが和らいだ ・仲間ができて良かった ・知識の習得以上に、交流ができて良かった ・マーケティング面も考慮できるようになった ・創業時に相談する窓口が分かり良かった ・起業に必要な知識や考え方が学べた ・高度な内容の割に金額が安い			

カリキュラムが前後する場合もあります

Case Study 登壇者



Case Study 1

稲川久実さん
マンガ家
マンガ広告ディレクター

講談社ヤングマガジン GAG 大賞入選でマンガ家デビュー。マンガ誌で4コママンガを6年間連載。2007年に雑誌マンガからビジネス広告マンガに完全転向。

現在、千葉県東葛地区の事業主を中心に、年間60社の販促マンガ市場を開拓し、企画制作を手掛ける。2011年に地元の異業種交流会「柏ビジネス交流会」を立ち上げ、毎月50名を超える人気交流会に成長。

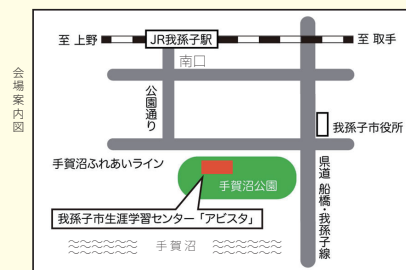


Case Study 2

仲宗根敦子さん
子育て絵本アドバイザー
エンパシーライティング・コーチ

子育てと仕事を両立するために絵本育児を実践。航空会社22年務めた後、独立。絵本講座や文章術講座を開催し、一般や小・中・高校・公立図書館・企業での講演を行っている。

台湾やシンガポールでの講演実績15回。文章術のコンサルティングでは中学生の作文を62万点の中から全国優秀賞に導く等、実績多数。2016年にはマーケティングの神田昌典氏より「知的創造賞」を受賞。



必要事項をご記入のうえ
下記までFAXしてください
FAX申込票

受講申込票

FAX送付先: 04-7185-2241

○氏名:

初日 6/16 交流会 ☐参加 ☐不参加

○住所:

趣旨をご理解の上、極力ご参加下さい

○電話番号:

携帯電話:

○E-mail:

○現在の職業:

○創業はいつ頃の予定ですか?: ☐既に開業 ☐半年以内 ☐1年以内 ☐未定

○創業予定の業種は?: ☐サービス業 ☐飲食業 ☐小売業 ☐IT関連 ☐不動産業

☐その他 () ☐未定

コメント (起業に関する思いを自由にお書きください)